

La logique de la logistique



Ex-cadre logistique dans le secteur agroalimentaire (Sobeval, groupe CCA), Jean-Marie Viale a créé sa propre affaire, fort de son expérience et du constat d'un déficit dans ce secteur. Installé à Cré@Vallée sud depuis 2002, CLS s'est déjà développé sur deux entrepôts.



Une entreprise peut en cacher une autre...

«**J**'ai constaté que si l'offre de stockage était suffisante dans les environs, personne n'apportait une valeur ajoutée dans la logistique : fret, assemblage, conditionnement, étiquetage, gestion des expéditions, sans oublier les données statistiques qui vont avec". Dans ce service de proximité, Jean-Marie Viale s'appuie sur le réseau de ses clients. Seul à proposer ce type d'activité à proximité de l'autoroute, il a créé son affaire de toute pièce et gère 25 à 30 comptes clients. "Je m'adapte à tous types de structure, y compris artisanales. C'est une mission assez compliquée, un vrai métier, et les entreprises préfèrent se concentrer sur leur cœur d'activité et nous laisser gérer leur produit fini vers le distributeur final". 7 salariés se consacrent à ce métier de procédures, de bordereaux et de traçabilité, l'essentiel étant que tout arrive à temps et en état. CLS apporte des solutions que n'ont pas les industriels du fait d'un enclavement géographique ou par manque de place. "Je vois tous les secteurs d'activité et géographiques passer sur mes étagères".

Traçabilité du parcours

En fait, Jean-Marie Viale a fait le contraire des transporteurs : la logistique sans les camions, tandis qu'eux circulent sans toujours avoir une proposition de service à faire à leurs clients. Dès lors ils travaillent en complémentarités, sur ce site dédié. CLS se charge de la gestion du transport pour le compte de ses clients. Plus il y a d'entrepri-

Fin 2006, Jean-Marie Viale a créé une 2^e société : partant là encore d'un constat, la fin de distributeurs spécialisés en Dordogne alors que le marché existe, il s'est lancé dans la messagerie frigorifique, en lien avec le leader européen, TFE. Les 4 camions bi-température (froid positif et négatif) et 9 chauffeurs de CLAS effectuent des trajets de courte distance et l'ensemble du département sera couvert en 2010, avec l'installation dans un dépôt de 500 m² à Cré@Vallée. Le marché de ces livraisons de proximité est en réorganisation, "le flux tendu n'est plus gérable dans l'agroalimentaire", et là encore, Jean-Marie Viale a pris de l'avance... Il espère doubler le CA d'ici 2010 (450 000 € en 2008, +20% en 2009).

ses clientes, plus le tarif devient compétitif. 1 250 m² au début, puis 2 800 la surface d'entrepôt passera à 4 500 m² d'ici la fin de l'année. Le marché évolue vers la VPC, le travail sur catalogue, le commerce électronique... le client final n'imagine jamais qui traite la marchandise et où.

Jean-Marie Viale fut l'un des premiers à s'installer sur le site de Cré@Vallée sud, en misant sur la proximité de l'A89. "Cette sortie est vraiment vivante, ce parc génère une dynamique et une image". S'il avait une longueur d'avance sur son créneau, il observe des tentatives concurrentes. Le chiffre d'affaires est à la hausse : 80 000 € en 2002, 240 000 en 2005, 400 000 en 2008 et +10% pour l'heure en 2009.



Jean-François LARENAUDIE
Vice-président de la CAP, chargé du développement économique

«Alors que la Dordogne n'échappe pas à la crise économique, les parcs d'activité aménagés par la CAP continuent d'attirer de nouvelles entreprises ou des sociétés plus anciennes qui souhaitent donner un nouvel essor à leurs activités. Nous avons fait le choix de la qualité dans les prestations que nous destinons aux entrepreneurs. Cré@vallée est à ce titre exemplaire. Les services y sont nombreux. En effet, outre la performance numérique proposée aux entreprises au travers du réseau très haut débit qui irrigue le site, l'implantation de la pépinière d'entreprises et de l'Institut du goût, pour le secteur agro-alimentaire, sont des atouts importants. Le déménagement très prochain des chambres consulaires qui, de ce fait, regrouperont leurs services, renforcera ce dispositif. Associé à ces avantages incontestables, ce parc s'est développé à proximité de l'autoroute A 89 et de Périgueux, capitale administrative et économique du Périgord, dans un cadre paysager et un environnement préservé. Les autres parcs sont également bien définis. Péri-Ouest est dédié au commerce et à l'artisanat, Jarijoux accueille l'Aquacap et verra se développer des activités de sport, de détente et de loisirs. Borie Porte, pour sa part, accueillera le village automobile de l'agglomération périgourdine. La CAP, en déclinant tous les aspects d'une véritable politique d'accueil, a gagné son pari : elle a su séduire les entreprises en leur offrant une image, un cadre, des services propices à leur développement et à l'épanouissement des hommes et des femmes qui y travaillent ou les fréquentent».

Ils ne connaissent pas la crise > Parcs d'activité CAP



> A Cré@Vallée sud :

Ziegler est dans ses murs (CapForum n°28) ;
- JC Decaux et MVN sont installés ;
- le bâtiment SIAT est terminé ;
- celui de Périgord expertises automobiles quasiment fini ;
- Biolab et CLAS ont démarré leurs travaux.

bien avancé
- le bâtiment de Vigier est terminé (lire p.4).

> A Péri-Ouest :

- Champarnaud a ouvert son nouveau magasin de vente.

> A Cré@Vallée nord :

- le bâtiment du pôle interconsulaire est

> A Jarijoux :

- Les ambulances Morand ont débuté leurs travaux.

Vous avez besoin de salles de réunion et de bureaux équipés ? Pour l'heure ou la journée ? Pensez à la pépinière d'entreprises Cap@cités. Tél. 05 53 03 05 00